

BREVES

TNT

Red terrestre integrada

TNT Express anunció la puesta en marcha del primer servicio terrestre regular entre la provincia de Mendoza y Chile y adelantó que próximamente se establecerá otro servicio con Brasil. Luego del lanzamiento en Buenos Aires y Córdoba, Mendoza es la tercera provincia de la Argentina con línea directa de esta "primera red terrestre integrada de América del Sur que une los países ABC: Argentina, Brasil y Chile".

CECOL

Quinta distinción

Provinter Argentina obtuvo el sello de calidad que otorga la Cámara Empresaria de Operadores Logísticos. Se trata de la quinta empresa en ser distinguida por sus niveles de operación y servicio en el mercado logístico, tras superar la evaluación realizada por Deloitte que evalúa honestidad, confianza y transparencia, según el Código de Buenas Prácticas Empresarias.

PREMIO

Por la sustentabilidad

Dow Argentina organizó la 9ª edición del Premio DowGol, para reconocer a los proveedores de servicios logísticos de Argentina y Chile (empresas de transporte,

depósitos y terminales marítimas) que se destacaron por un gerenciamiento eficaz de sus productos químicos, entre otros aspectos. El Premio DowGol fue otorgado a Tagsa, Mesucan, Warehousing, Barracas, Menconi, El Porteador, Telga, Mercotank, Adamo, Bustos y Edmundo Martínez.

NEUMÁTICOS

Alto valor agregado

Bajo el concepto denominado High Definition, Goodyear Argentina está ingresando una renovada línea de neumáticos para distintos tipos de vehículo, desde autos hasta camiones de los que destacan su "alto valor agregado, con atributos diferenciadores, como la aplicación de tecnologías innovadoras, materiales modernos, colores y sensaciones especialmente jóvenes", destacaron sus directivos.

CEAC

De estreno

La Cámara Empresaria del Auto-transporte de Cargas (CEAC), inauguró una nueva sede en el barrio de Caballito. En el acto de apertura su actual titular, Daniel Indart, recordó la figura de Rogelio Cavallieri Iribarne, fundador de la cámara desde donde se impulsó la creación de la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Auto-transporte de Cargas (Fadecac).



Una de las primeras medidas, reforzar las unidades blindadas

Inseguridad y rentabilidad

Las empresas del sector, obligadas a reinvertir en mayor protección, se quejan por el aumento de costos, a lo que se suma, dicen, el freno en el crecimiento que causó la crisis

Toda medida de seguridad encarece los costos y se profundiza en el caso de aquellas empresas que trasladan cotidianamente millones de pesos, euros o dólares, en efectivo y por la vía pública. Para las transportadoras de caudales, la inseguridad se traduce en un encarecimiento sostenido, reflejado en los costos y que no siempre puede trasladarse a las tarifas.

"El crecimiento de la inseguridad hizo que las compañías tuviéramos que hacer una gran inversión, en primer lugar, en las unidades blindadas para reforzarlas, hacerlas cada vez más seguras y proteger al personal, y en segundo lugar, hubo que incrementar la cantidad de gente para la operación", dijo Ana Morán, tesorera de la Cámara de Empresas Argentinas de Transporte de Caudales (Cetca).

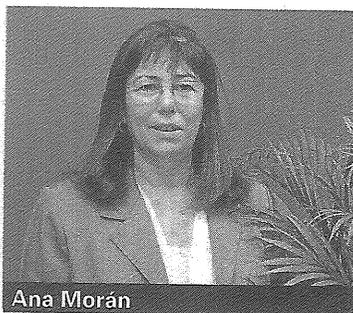
La Cetca agrupa a las seis transportadoras de caudales que operan en el país. Fundada hace 40 años, la entidad tiene en su patrimonio más de 1200 unidades blindadas, y entre 6000 y 7000 trabajadores, la mayoría de ellos con una calificación profesional especial y cursos de capacitación permanente.

El problema es claro, ya no se puede enviar al camión blindado contando sólo con la protección de los efectivos a bordo. "Todas las operaciones nocturnas se están haciendo así; además del camión blindado, está yendo alguna otra unidad, en algunos casos de la

policía y en otros de la misma compañía. Cuando me refiero a unidades de apoyo hablo de doble camión, y esto tiene un altísimo costo desde el punto de vista de la inversión para poder mantener la disponibilidad de unidades y la cantidad de gente".

Impasse

Estos costos adicionales "van en detrimento de la rentabilidad del sector. En 2008 esperábamos de dos a tres años de crecimiento, porque en ese momento la actividad estaba muy alta, pero la realidad es que a partir de 2009 bajó y se incrementaron mucho los costos. Si a esto le agregamos los muy altos aumentos salariales de la paritaria de camioneros, nos da una combinación complicada, porque tenemos menos actividad y más costos que los clientes reconocen pero que no se pueden trasladar", subrayó Morán.



Ana Morán

Acerca de la escasa demanda del año pasado, señaló que "muchos clientes cuando bajan su recaudación siguen contratando el transporte de caudales, pero en menor cantidad. Entonces, si un supermercado o un shopping nos contrataba todos los días, termina haciéndolo tres veces por semana. Hay una baja en la cantidad de paradas aunque se mantenga el volumen de dinero y para nosotros esa inactividad del camión, teniendo que mantenerlo por cinco días cuando lo tenemos sólo tres activo, nos implica una subida muy alta de los costos y una baja en los ingresos", explicó.

En cuanto a los recursos humanos, destacó que la selección "es difícil, porque además de cumplir con todos los requisitos que marca la ley, a veces avanzamos un poco más. Tenemos un psicotécnico por portación de armas que lo pide el Registro Nacional de Armas y lo hacemos con un alto nivel, porque nos interesa que la persona esté apta; lo mismo hacemos con la averiguación de antecedentes, reincidencias y una revisión médica estricta. Desde el punto de vista de la capacitación, empiezan con 100 horas en el momento del ingreso y un pase de capacitación anual de 48 horas para ir refrescando los procedimientos y normas legales".

Redacción Expotrade



CONSULTORA AUSTRAL SA
MIEMBRO DE LA ASOCIACIÓN BONAERENSE DE LA INDUSTRIA NAVAL ARGENTINA Y CÁMARA SANTAFCINA DE LA INDUSTRIA NAVAL

Consultora austral es una empresa creada en 2005 por un grupo de profesionales de gran prestigio y amplia trayectoria en la actividad naval y portuaria, con el objeto de ofrecer alternativas de solución y reparación naval y portuaria. Nuestro ofrecimiento no sólo involucra la realización de trabajos en las especialidades, sino también la provisión de personal para estas disciplinas, con o sin el equipamiento y somos especialistas en el gerenciamiento de astilleros.

Contactos:
Calle 47 n°617 (e/7 y 8) (1900) La Plata - Pcia. Bs. As. Argentina
Tel/fax: 54-221-4227014
Cel: (0221) 15 4202306
Miguel Alvarez
Presidente
Tel: 0221 15 420 2306
angel2306@hotmail.com

Córdoba 427 Piso 4º of. 16 (C.A.B.A.)
Tel: (011) 4311-3154
angelp3206@hotmail.com
consultoraaustral@ciudad.com.ar
Vicente Palumbo
Director
Tel: 011 15 5326 6768
palumbo05@fibertel.com.ar



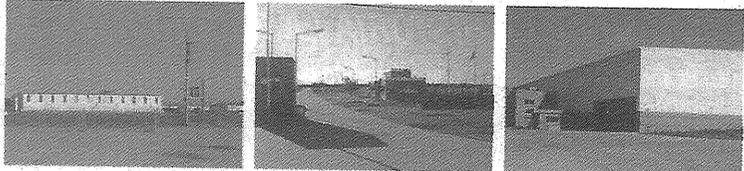
Parque Logístico Industrial Zárate

www.pliz.com.ar

Camino a Parque Industrial Km. 5,3 (B2800) Zárate, Bs. As. - Alt. Au. Panamericana Km. 91

Servicios e infraestructura para su depósito y una ubicación estratégica

- Electricidad - Gas - Agua - Telefonía e Internet.
- Accesos de hormigón - Desagüe pluvial e industrial.
- Uso industrial y logístico exclusivo, cat. 1, 2 y 3.
- Promoción impositiva provincial hasta 10 años.
- Acceso a financiación.
- Punto estratégico del MERCOSUR.
- Anillo logístico AU6, puertos, ferrovías y rutas.



COMERCIALIZA CRESPO PROPIEDADES:
(011) 15-4477-0678 • oscarcespo@pliz.com.ar