

El renting, disponible desde este año

## Leasing con valor agregado

Puede incluir el mantenimiento y los seguros de la flota

Los transportistas argentinos que busquen financiación por medio del leasing tienen ahora la posibilidad de incluir en el contrato el mantenimiento y la administración de las flotas.

Esta operativa, ya utilizada en el resto del mundo, se denomina renting y está disponible desde este año en el país. Esta operación funciona, al igual que el leasing, como un alquiler con opción a compra.

Pero la novedad del renting es que se agregan a la cuota mensual los gastos de uso, mantenimiento, seguro y reparaciones de los camiones. La tarificación de estas tareas también incluye la administración y control de la flota.

La ventaja que se ofrece a los

transportistas—sobre todo si son empresas chicas o medianas—es que se pueden obtener descuentos en la compra de los vehículos a las terminales y un ahorro en los costos en la cadena de abastecimiento de repuestos e insumos. Estas facilidades surgen por el volumen de negocios que maneja en la compañía que ofrece el renting.

“El renting agrega valor al leasing de vehículos o de flotas corporativas, ya que aporta el mantenimiento, la administración y el mantenimiento integral de las unidades. Así, se garantiza que lleguen en perfecto estado de conservación al final del contrato”, explicó el director comercial de la firma Mantenimiento y Control de Vehículos (Macove),

Eleazar López. La empresa es la primera en el país en ofrecer este servicio en sociedad con Nación Leasing, una división del Banco Nación, que aporta los fondos del leasing convencional.

Macove, por su parte, se ocupa de la parte del mantenimiento y gestión de las flotas. Para esta tarea cuenta con una red de más de 100 centros de servicios en todo el país.

Ambas empresas suscribieron en marzo el acuerdo para prestar los servicios de renting, y ya se estarían analizando las primeras operaciones. En un principio este servicio está ofreciéndose para flotas livianas y semi pesadas, y está pensado como una propuesta para abaratar costos en las pymes.



GENILEZZA/VECO

Los ejecutivos de la firma, conformes con la operación

## Iveco exportó a Siria

Cincuenta camiones Iveco modelo 440E 42T con destino al puerto de Tartous, República Árabe Siria, fueron despachados el lunes 20 de este mes desde la planta que Iveco Argentina posee en Ferreyra, Córdoba.

Se trata una nueva e importante operación comercial que ratifica la política exportadora de Iveco Argentina y que apunta a posicionar la gama de productos de esta compañía en todo el mundo.

En este caso, se trata del modelo 440E 42T, con una potencia de 420CV, equipado con aire acondicionado, vidrios atermicos y doble tanque de combustible que completa un total de 600 litros.

Este primer despacho de 50 unidades fue jerarquizado con la par-

ticipación del cónsul honorario de la República Árabe Siria en la provincia de Córdoba, Abdala Saddi, que estuvo acompañado por Adilson López Guimaraes y Giuseppe Longo, director de Finanzas y Recursos Humanos de Iveco para América Central y Sudamérica, respectivamente; por Ricardo Silveira, director delegado de Iveco Argentina, y por Fernando Fraguó, director de Finanzas de Iveco Argentina.

Cabe recordar que la planta de Iveco en Ferreyra es la única que produce camiones en el país. Desde junio, además, comenzó a fabricarse allí, para otros mercados, el Iveco Stralis, uno de los camiones más modernos del catálogo de productos de la compañía italiana perteneciente al Grupo Fiat.

### Opciones y diferencias

■ **Leasing financiero:** es una herramienta de financiación, con plazos que van desde los 30 a 36 meses. Su opción de compra final se ubica entre el 3,5% y el 5 por ciento.

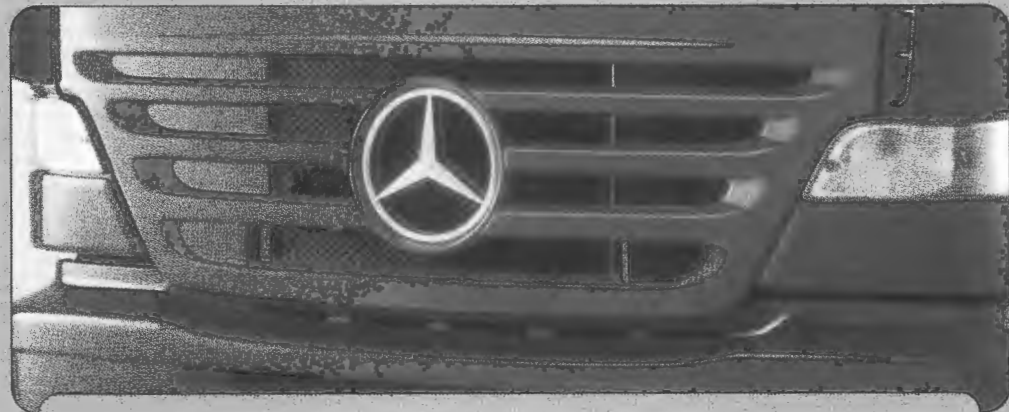
■ **Leasing operativo:** se utiliza para el uso de un bien con plazos que varían desde 24 a 48 cuotas, sin opción de

compra final. El canon mensual es menor al del leasing financiero e incluye algunos servicios adicionales.

■ **Renting:** se utiliza para flotas de vehículos. Los plazos contractuales son de hasta 48 meses. Permite un canon mensual más bajo al del leasing financiero, con una opción de

compra de hasta el 20 por ciento del valor residual de los vehículos. Ofrece una cobertura total de servicios como el mantenimiento preventivo y correctivo, la administración del parque automotor (para flotas corporativas) e incluye, además, la cobertura de seguros, el asesoramiento y la asistencia técnica.

### CAMIONES MERCEDES-BENZ



ES SENTIR QUE YA LLEGASTE, INCLUSO ANTES DE SALIR.

• Sentir el respaldo de un líder donde sea que vayas, con la cobertura de red más amplia del país.

• Sentir la libertad de poder elegir cualquier camino, porque antes pudiste elegir entre la línea más completa de camiones.

• Sentir que la tecnología avanza para que avances vos, con motores electrónicos de última generación y menor costo operacional.

• Sentir todo el confort y la seguridad Mercedes-Benz.

• Sentir que llegaste.



Mercedes-Benz

VISITANOS EN NUESTRO STAND A 180.

Para cualquier consulta, llame al 0-800-56 9812 (48744). [www.mercedes-benz.com.ar](http://www.mercedes-benz.com.ar)