### UTILITARIOS

# Llegados desde China para completar la familia

Con la presentación del Foison Box, la automotriz Lifan completó su oferta de vehículos para su segmento de livianos en la Argentina

## Por Eduardo Pérez REDACCIÓN EXPOTRADE

La familia Foison de la automotriz china Lifan, que estaba compues-ta por las versiones Cargo y Truck, quedó completa con la presentación en la Argentina de la Box, el modelo carrozado y con mayor volumen de carga de la serie y que fue diseñada como una herramienta económica, útil, robusta y versátil para cumplir con las necesidades presupuestarias y logísticas de emprendimientos profesionales independientes.

La línea fue desarrollada sobre la base de la experiencia en sus mercados de origen, en la performance comercial que en el mercado local han manifestado sus dos primeros modelos que se venden desde hace un en la Argentina de la Box, el modelo

delos que se venden desde hace un año, en las características técnicas y en el dinamismo del mantenimiento

posventa.

Paula Cavicchioli, directora general de Lifan, celebró que "con esta presentación se completa la familia" y aseguró que "la tracción trasera es una de las características relevantes la carga. Es un verídadero utilita-rio, ya que le da mayor control sobre la carga. Es un vehículo de transporte urbano, fácil de maniobrar".

Consideró la directiva que "dentro de los utilitarios pequeños, el volu-men de carga es lo más importante", y que "los 6,5 metros cúbicos del Box lo ubican por encima de sus actuales competidores que están en la mitad". Agregó que "si se hace una relación

de precio por metro cúbico, el Foison Box está en el 50% del sector". Además destacó: "El producto tie-nevarias fortalezas. En primer lugar, la capacidad de carga respecto del volumen. Es un vehículo muy práctico para el reparto urbano, por ser muy ágil y fácil de manejar, con dirección asistida eléctrica. Por su tamaño es muy práctico en la ciudad, por lo que creemos que va a tener muy buena

creemios que va a tener muy ouena aceptación entre el público". Cavicchioli afirmó que cuando lle-guen otros competidores al mercado local "ya vamos a estar muy estable-cidos. Tenemos la red completa, es-tamos desde hace más de un año en el país, nuestros clientes están muy contentos y tenemos muy bien desa rrollada la posventa. Creemos que la competencia va a ser buena y, ade-más, este segmento va a ir creciendo, no necesariamente una le va a sacar mercado a otra, sino que todos vamos a vender más, porque son tipos de vehículos que resuelven la necesi-dad de los usuarios de manera muy eficiente, a bajos costos y con buenos

#### Características

Los Foison están impulsados en todas sus versiones por un motor naftero de 1.3 L de 92 CV, con 4 cilindros en línea y 16 válvulas, que entrea su máximo torque de 11,4 kgm a 3000 rpm, lo que implica un menor gasto de mantenimiento, al utilizar nafta súper, minimizando potencia-les problemas de inyección de los motores diésel y menos consumo de combustible por ser un motor de baja cilindrada.

Otra ventaja es que los modelos Truck y Cargo que se habían presen-tado el año pasado pagan peaje sim-ple por no exceder los 2,10 metros de altura y tener el eje trasero con una rueda por lado.

La serie ofrece una única caja manual de 5 velocidades y tracción tra-sera, con dirección asistida eléctrica-mente (EPS), lo que facilita las maniobras y representa un menor esfuerzo parael motor, por consecuencia también genera otro ahorro de combus-tible. La tracción trasera permite un mayor control sobre la carga.
Los frenos delanteros son a disco

Las ruedas están compuestas por neumáticos 175/70 14. Esta configuración le permite proporcionar una apacidad máxima de carga de 650

capacidad maxima de carga de 650 kilogramos.

La familia Foison está equipada de serieen suhabitáculodedos pasajeros conaireacondicionado y calefacción; radio FM+AUX y levantavidrios eléctricos; luz de cortesía; guardaobjetos y cierre centralizado, con comando a distancia. Además, para la seguridad



de sus ocupantes sumó cinturones de el traslado de carga con caja abjerta seguridad de tres puntos, frenos con ABS faros antiniebla traseros luces Abs, taros antinebla traseros, tuces frontales decirculación diurna (DRL) y tercera luz de freno trasera. Las sus-pensiones son tipo McPherson la de-lantera y con ballestas la trasera.

La versión Truck es la estructura madre de esta herramienta. Sobre ella se desarrollaron las otras ver-siones. Es una opción práctica para el trastado de carga concaja abierta en el segmento de los mini trucks. Se diferencia por su gran volumen de carga gracias a sus distancias: 4,580 metros de largo por 1,615 de ancho y 1,892 de alto. La caja de carga tiene unas excelentes dimensiones para su apoyo, dada su superficie de 2,80 metros de largo por 1,52 de ancho y 33,5centímetros de altode la baranda perimetral rebatible.

carrozada con triple puerta de acceso. Excelente opción para trans-portar productos sin exponerlos a la intemperie, además de tener un muy práctico tamaño ideal para el muy práctico tamaño ideal para el uso urbano de distribución de mercadería. Una de sus virtudes principales es su amplia zona de carga, ya que ese habitáculo ofrece 3,7 metros cúbicos, con las siguientes distancias: 2,1 metros de largo, por 1,35 de ancho y 1,30 de alto. Tiene triple accesso ala zona decargas va triple acceso a la zona de cargas, va que dispone de doble puerta lateral corrediza que le da una practicidad de maniobra sin importar el lado de la vereda donde se estacione, más un portón trasero de apertura vertical, que facilita el acceso y la salida del área de carga de manera prote

La versión Cargo es la variante

gida, ante una jornada de trabajo con lluvia. La nueva versión, la Box, es la opción de transporte de carga carroza-da, con una capacidad de 6,5 metros cúbicos. Es la versión con caja "paquetera" del Lifan, con portón trasero de dos hojas y capacidad para trans-portar 6,5 metros cúbicos de carga, en lacaja de 2,68 metros de largo; por 1,48, de ancho, v 1,65 de alto. Esta versión carrozada es especial para desarrollos típicos de carga protegida

## CONCESIONARIOS

# UNA EXPANSIÓN QUE NO SE DETIENE

Desde el inicio de sus operaciones en la Argen-tina, el año pasado Lifan instaló 20 concesionatina, et ano pasa un chain instancio de contessiona-rios integrales con salón de venta y talleres para los servicios posventa en la ciudad de Buenos Aries, el Gran Buenos Aires, La Plata, Córdoba Capital, Resistencia, Paraná, San Miguel de Tu-cumán, interior de la provincia de Buenos Ai-res, Rosario, Tierra del Fuego y Neuquén. Daniel Lucesoli, vicepresidente de la empresa anunció que tienen otros cuatro concesionarios anuncio que tienen otros cuatro concesionarios en proceso de apertura. "Cubrimos todo el país, porque estamos en Tierra del Fuego y acabamos de abrir en Salta, La familia Foison está dando buenos frutos, lo que me hace prever que a fines de 2018 ya a haber 3000 unidades en la calle." Destacó que la línea Foison tiene "clientes con más de 70.000 kilómetros recorridos, es gente que trabaja desde Bahía Blanca hasta Pico

Truncado, es decir que recorre el sur del país Truncado, es decir que recorre el sur del país con todas las exigencias que eso implica". Por su parte, Roberto Alabés, responsable de Marketing y Comunicación de Lifan, aseguró que notaban "un crecimiento muy rápido, de una manera integral; no sólo son concesionarios con salones de exhibición, sino también talleres para los servicios de posventa y el aproxisionamiento de requestos y la lovística propuisionamiento de requestos y la lovística aprovisionamiento de repuestos y la logística para eso". "Esto nos da una cobertura integral ya que, con

la presencia en esos lugares, cubrimos el 80% de lo que es el mercado automotrizen la Argenti-na. La presencia en nueve provincias marca el compromiso y entusiasmo de lo que es la marca en el país", añadió. Y finalizó: "Tenemos más de mil unidades vendidas en la calle y la proyec-ción es llegar a las 1500 para fin de año". •

ToribioAchával

**INMUEBLES INDUSTRIALES** & LOGÍSTICOS

industria@toribioachaval.com

4819-4040