



Diseño seguro y flexible

Hacia dentro de los almacenes, "la tendencia local está marcada por la búsqueda de una estantería flexible, muy segura en su diseño, capaz de adaptarse a los cambios que propicia el mercado, a un costo razonable y con el mejor servicio, ya sea en la asistencia en la venta, en la instalación o en la posventa", opinó el gerente comercial de Mecalux Argentina, Oscar Antonio Paz. Para el empresario, en la modernización de los depósitos, hay dos tipos de empresas. "Por un lado, están las firmas cuyo objetivo es el almacenamiento y la distribución; en estos casos las estanterías son un factor determinante del negocio. Por el otro, están aquellas en las que el depósito constituye un eslabón más de la cadena de la operación. La primera es la posición típica del operador logístico y la segunda, asociada a la industria y el comercio."

ESTANTERÍAS

En cualquier caso, para Antonio Paz, "la tendencia mundial se dirige hacia la automatización de los depósitos y la integración en un solo proveedor de tecnología; en este aspecto, en la Argentina, aún estamos en un proceso incipiente".

consultados reflexionaron también sobre cuánto inciden sobre la actividad los recientes aumentos de salarios y la inflación, en general. Para Ader, la inflación no debería ser importante, dado que se trata de "inversiones inmobiliarias financieras con poco personal", pero Las Heras consideró que la carga es "significativa", y Losada cuantificó un impacto en el costo total en alrededor de un 25 por ciento.

González Arias explicó que en la actual situación "se hace muy cuesta arriba renegociar tarifas en contratos que están en plena ejecución, y esto hace que

cada variación de costos deba renegociarse una a una y con cada cliente en particular". En tanto, Arredondo recordó que "en el último año las condiciones salariales han afectado fuertemente a esta operación", y que "cuando la operación está tercerizada el personal que opera este tipo de depósitos pertenece al Sindicato de Camioneros, que en términos generales ha recibido fuertes incrementos salariales. Por un lado está el costo de la infraestructura por falta de oferta, y por el otro el sobre costo de operación por aumentos importantes en los salarios", sintetizó.

Entre los operadores también hay gran interés por el probable crecimiento en la Argentina de los espacios multifuncionales, que parecen afianzarse en el mundo desarrollado—sobre todo en Europa—. Arredondo puntualizó que "el con esa denominación nos referimos a los "parques logísticos", creo que son una buena alternativa, digna de ser considerada para que las empresas mejoren sus condiciones de operación logística".

Para Ader, la tendencia a la difusión de esos ámbitos "prosperará en la medida en que se adecuen las capacidades tecnológicas y las medidas de seguridad". Losada piensa que "aportan flexibilidad al crecimiento"; González Arias los considera "una buena alternativa", y Las Heras reveló que en Europa "se diseñan y ubican atendiendo a criterios de conveniencia logística, para lo cual se analizan distintas variables: entronques de rutas, flujos de transporte, infraestructuras viales y de servicios, distancia de

los núcleos de población y otras".

Teiler, de Logistic Platforms Investment, también apuesta a esta tendencia de infraestructuras enmarcadas en zonas o parques logísticos, que asoma como un "incipiente desarrollo que se está visualizando como muy importante para los operadores en la Argentina, porque brindan seguridad y servicios comunes. Esto se hace con un criterio netamente de flexibilidad y con buenos accesos", especificó.

Inversiones

Obviamente, para todo este desarrollo se necesitan inversiones. ¿Las hay? ¿Cuánto de rentable es realmente el negocio del almacenamiento? Para Saveri, en la Argentina "se invierte, pero muy cautamente, para que ese ritmo se acelere se necesitan claros mensajes gubernamentales de hacia dónde vamos".

Continúa en la Pág. 8, Col. 1



Sprinter. La mejor opción para tu negocio.



Mercedes-Benz