

EDICIÓN ANIVERSARIO

A la conquista del mercado brasileño

Grupo Logístico Andreani se instaló en 2001 en el país vecino, donde se especializó en farma, negocio cuyo volumen prevé duplicar en 2015

Graciela Cañete
PARA LA NACION

La planificación y una cuidada estrategia son imprescindibles para hacer frente a los desafíos que presenta Brasil. Así lo entiende el Grupo Logístico Andreani, que, desde que desembarcó en ese país en 2001, conoce de primera mano los desafíos relacionados con la extensión del territorio, las distancias para el transporte y la distribución y los volúmenes que se deben administrar.

"La tecnología y los productos farmacéuticos son los sectores en los que nos especializamos, son de alto valor agregado, y allí tenemos mucho para crecer. En el caso de farma, uno de los indicadores de la expansión es la reciente inauguración de una planta en Embu, San Pablo, a la que se suma otra en Río de Janeiro, que comenzará a operar en las próximas semanas, y un centro de cross

docking en Goiânia, Goiás, que agregamos este mes", explicó Carlos Cirimelo, director de Negocios Internacionales del Grupo Logístico Andreani.

En los primeros años, Andreani se dedicó a la tecnología para luego incorporar a la industria farmacéutica. "Trabajamos con laboratorios multinacionales y brasileños, y en el desarrollo de las operaciones nos ayudó la experiencia en la Argentina: aquí es una de las divisiones más importantes del grupo", indicó Cirimelo.

Temperaturas

La planta de Embu, de 13.000 m², cuenta con un almacén con temperatura controlada; cámaras con temperatura entre 2 y 8 grados para medicamentos oncológicos, anticoagulantes, insulina, vacunas para la gripe, y cámaras con a -18 y -25 grados para reactivos de diagnóstico.



La planta de Embu, en San Pablo

ANDREANI

"Los requerimientos de calidad y gestión en la Argentina y Brasil se ajustan a los estándares internacionales: el almacén y las cámaras están monitoreadas en forma permanente y los sensores detectan desvíos de la temperatura, todas exigencias que son fundamentales para mantener la calidad de los productos", agregó Cirimelo.

En cada planta de logística farmacéutica en la Argentina y Brasil trabajan dos directores técnicos, que son farmacéuticos: supervisan el almacenamiento, las habilitaciones y la aplicación de lo establecido por los organismos sanitarios, y a la vez coordinan operaciones con los responsables de logística, como, por ejemplo, el control de las temperaturas en los equipos de frío de los vehículos que realizan el transporte y la distribución.

Los productos llegan a farmacias, droguerías, hospitales, clínicas y también a los supermercados, donde se entregan las líneas

de medicamentos de venta libre. El mercado brasileño en unidades crecerá un 10% este año, estimó Cirimelo. "Es un sector dinámico y el proyecto es ampliar la planta de Embu, que junto a la de Río de Janeiro, de 5000 m², son exclusivas de la logística de medicamentos. Para 2015 preveimos duplicar el volumen operado en este sector, y para acompañar el proceso invertiremos US\$ 8 millones (US\$ 3,6 millones) en 2014."

El management es argentino y brasileño: "La compañía destina recursos a la capacitación, por caso, en viajes de ejecutivos brasileños a la Argentina para que conozcan la gestión en nuestras plantas; en capacitación, seguridad, infraestructura y tecnología. Se invierte en forma permanente", concluyó Cirimelo.

El total de la operación en Brasil representa el 15% de la facturación de Andreani, que este año ingresó en la Asociación Brasileña de Operadores Logísticos (ABOL). ■

PROGRAMAS DE
MANTENIMIENTO
VOLVO



CUIDAMOS TU FLOTA PARA QUE VOS TE CONCENTRES EN TU NEGOCIO



EL MEJOR PROGRAMA DE MANTENIMIENTO PARA TU VOLVO

Los contratos de Mantenimiento Azul, Plata y Oro de Volvo te ofrecen la mayor seguridad y disponibilidad para tus operaciones porque:

- Con un correcto mantenimiento se evitan paradas inesperadas.
- Transforma tus costos variables en costos fijos, previsible, conocidos y amortizables mensualmente.
- Reduce los costos operacionales a lo estrictamente necesario.
- Le garantizan un mayor valor final de reventa a tus vehículos.
- Adaptamos el plan de mantenimiento a tus necesidades.
- Lo ejecuta quien más entiende a tu Volvo: nuestra red de concesionarios oficiales.

CENTRO DE ATENCIÓN AL CLIENTE: 0800-444-8658

Planos no contractuales. Volvo Trucks & Buses Argentina SA, detentadora del servicio de los servicios indicados en cada contrato, se reserva el derecho y plazo de vigencia de los contratos. Volvo Trucks & Buses Argentina SA, presta en cualquier momento y sin previo aviso, los servicios de mantenimiento Volvo Contract.

VOLVO TRUCKS. DRIVING PROGRESS

www.volvotrucks.com

