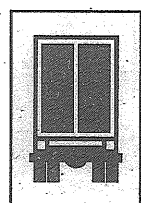


I CAMIONES I

# Volvo promete inversiones

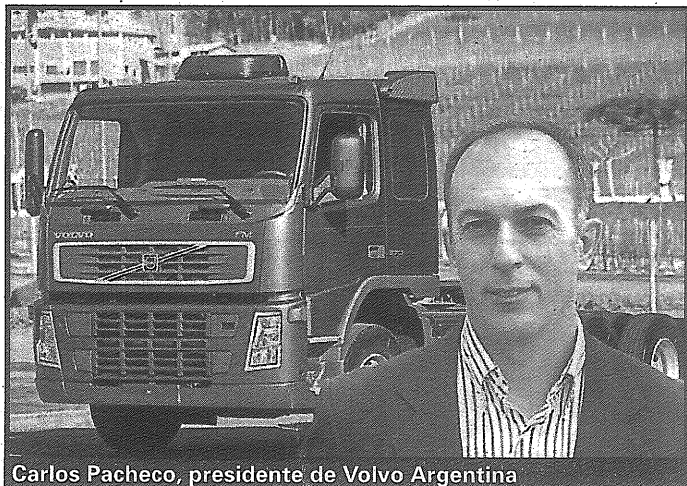
La firma sueca construirá un nuevo centro de distribución de repuestos y prevé un lanzamiento "revolucionario"

Volvo Argentina cerró 2008 con un volumen de ventas en el segmento camiones pesados y semipesados "de casi 800 unidades, casi el doble



con respecto a 2007, y ese año tuvo un crecimiento de más del 40% respecto de 2006. Es decir que si bien estamos lejos de un liderazgo en el país, es la marca con más velocidad de crecimiento; más rápido que el mercado. Hoy por hoy, Volvo se ubica en el nivel mundial entre los principales líderes en venta de camiones, y apuntamos a que lo sea también en la Argentina en algún momento", reflexionó Carlos Pacheco, presidente de la firma sueca en la Argentina. Por eso, la firma decidió invertir en un nuevo centro de distribución de repuestos.

El ejecutivo señaló que esta nueva inversión, decidida tras "comprobar que en distintas partes del país mu-



Carlos Pacheco, presidente de Volvo Argentina

chos clientes requieren tener confianza con relación al servicio de repuestos, tomamos la decisión de hacer una inversión importante en un nuevo almacén de repuestos, con tecnología de información, de sistemas y también con logística integrada, de manera que esté directamente conectado con el que tenemos en Curitiba (Brasil) y con el de Bélgica, para tener los repuestos acá, volver a surtirnos a través de esta conexión y rápidamente distribuirlo en la red de concesionarios. Realmente está ya operando, pero formalmente lo inau-

guraremos en los próximos días. Tiene 6000 metros cuadrados con nuevos equipos, ubicado a unos 800 metros de la planta", en la localidad de Malvinas Argentinas.

"Es un exclusivo centro de distribución con stock para atender a los usuarios en la Argentina, de cerca de 800.000 dólares que, sumando a la inversión del predio de la terminal, estamos llegando a casi 7 millones de dólares", indicó Pacheco. De acuerdo con lo informado por la firma, el nuevo espacio contará con unas 96.000 piezas diferentes para cada tipo de camión, un stock igual al que tiene en la planta de Curitiba, donde se fabrican los buses y camiones que Volvo provee en la región.

Respecto de la coyuntura económica financiera actual, Pacheco remarcó que su "percepción, que compartí con los concesionarios (en la visita a Curitiba), ya que yo llevo sólo un año viviendo en Buenos Aires, es que las crisis aquí a veces pegan durísimo, pero en Argentina también remontan rápidamente, antes que en cualquier lado. Entonces, tenemos que estar preparados para estos tiempos y para los buenos que vendrán. A mí me alegra que en un momento de crisis, en el que a lo mejor la gente se queda cerrada, nosotros estamos haciendo planes, lanzando productos, compromisos en atención al cliente, aumentando servicios de posventa, etc. No estamos pensando en los próximos seis meses, sino en muchos años para adelante".

Redacción Expotrade

I NEUMATICOS I

# Continental presentó su nueva línea para la industria

Los nuevos modelos IC 10 e IC 40, ConRad y ConRad HT y SC 18 son más ecológicos y reducen el consumo

Por Andrés Asato

Para LA NACION

En tiempos de ajustes y proyectos cortoplacistas, el sector automotriz no puede prescindir de neumáticos que ofrezcan la más alta tecnología que garanticen una extensa vida útil de los mismos, como así también menor resistencia al rodaje y más confort. Y en los estándares actuales, tampoco hay que dejar de lado el componente ecológico de los productos que salgan a la pista, minimizando el consumo de energía de los vehículos y la disminución de CO2.

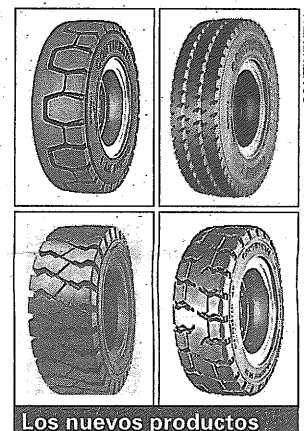
A eso apunta la nueva línea de neumáticos presentada por Continental, en sus modelos IC 10 e IC 40, ConRad y ConRad HT y SC 18. Se trata de productos desarrollados con la más alta tecnología alemana que ofrecen el costo hora más bajo del mercado, mayor resistencia al desgaste y mayor ahorro de energía, entre otras ventajas comparativas pensadas para elevar la productividad. Estos modelos de neumáticos fueron producidos bajo tres diferentes tipos de construcción de las cubiertas: neumática radial, neumática convencional y superelásticas.

"El segmento de neumáticos industriales es el menos ha sentido la crisis mundial. Se ha sentido una merma pero no una caída. En general, las industrias que requieren la utilización de estos vehículos ha incrementado en 2008 sus flotas", señaló Leandro Carrafielle, responsable del área comercial y técnica de la empresa.

Los neumáticos radiales ConRad cuentan con una banda de rodaje con rayas triples que otorgan un menor nivel de ruido y un desgaste más regular. Además, su construcción robusta ofrece una conducción más confortable y

mayor durabilidad. Mientras que el ConRad HT es una alternativa para quien necesita un neumático resistente con un desgaste diferenciado. Con su perfil extra profundo ofrece gran economía debido a los bajos costos operacionales por hora, como así también mayor estabilidad por sus paredes reforzadas. Además, su hombro sólido permite mayor adherencia en el rodado.

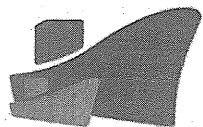
"Esta línea es un avance muy importante para el mercado argentino -apuntó Carrafielle, porque sólo dos marcas en toda América tienen este tipo de tecnología para autoelevadores. Su utilización es para vehículos que desarrollan trabajos de larga distancia en la carga y descarga (unos 100 metros), estaban a alturas



Los nuevos productos

no mayores de 4 metros, pueden llegar a desarrollar velocidades cercanas a los 30 km/h".

En neumáticos convencionales el IC 10 presenta su banda de rodaje contrastada con buena tracción y equilibrio de suspensión que brinda confort de conducción y estabilidad del vehículo. El IC 40 extra profundo fue pensado para aplicaciones difíciles y en condiciones extenuantes. Su perfil extra profundo ofrece una larga vida de servicio con bajos costos operacionales. Además, la pared lateral reforzada reduce los daños a la estructura del neumático. El SC 18 es la solución económica en neumáticos superelásticos.



## Consorcio Portuario Regional de Mar del Plata

PUERTO MAR DEL PLATA  
Consorcio Portuario Regional

Consorcio Portuario Regional de Mar del Plata  
Por 3 días. Llámese a Licitación Pública Nro. 04/2009 para el

**"DESGUACE Y DISPOSICION REZAGOS EX BUQUE HUNDIDO FERNANDO B"**

Fecha límite de presentación de Propuestas y Apertura de sobres: 3 de junio de 2009 a las 11:00 hs.  
Valor del Pliego: \$ 500,00 (pesos QUINIENTOS)  
Expediente: 351-CPRMDP-05

Consulta y Compra del Pliego: Gerencia de Administración del CPRMDP, sita en Av. "A" esq. "E" - Puerto Mar del Plata desde el 8 de mayo de 2009 hasta el 1 de junio de 2009 en el horario de 09:00 a 15:00 hs.

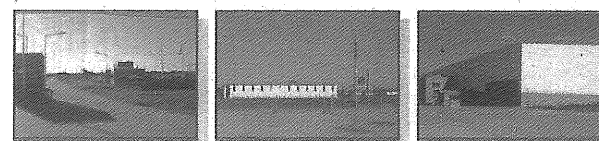
## Parque Logístico Industrial Zárate

Camino a Parque Industrial Km. 5,3 (B2800) Zárate, Bs. As.  
[www.pliz.com.ar](http://www.pliz.com.ar)

CRESPO PROPIEDADES

Todos los servicios e infraestructura con una ubicación estratégica.

- Parque próximo a puertos de ultramar
- Lotes desde 10.000 m<sup>2</sup>, financiación.
- Punto estratégico de MERCOSUR.
- Anillo logístico AU6, puertos, ferrovías y rutas.
- Uso industrial y logístico exclusivo, categoría 1<sup>a</sup>, 2<sup>a</sup>, 3<sup>a</sup>.
- Con una excelente infraestructura.
- Instálese en la mejor área de Zona Norte.



Ya hay tres empresas construyendo sus plantas en PLIZ.