

I EN CORDOBA I

Fuerte inversión de Iveco en su fábrica de pesados

La automotriz desembolsará 20 millones de pesos para ampliar la producción y desarrollar proveedores

Iveco Argentina anunció un programa de inversiones del orden de los 20 millones de pesos destinado a duplicar la capacidad instalada y los actuales volúmenes de producción de su gama de vehículos pesados y medianos en su planta en Ferreyra, Córdoba, al desarrollo de proveedores locales y a elevar a 450 millones de dólares el monto de sus exportaciones en la región.

Con estas inversiones, Iveco Argentina, único fabricante de camiones en el país, proyecta pasar a una producción a régimen de 20.000 unidades anuales, el doble que las 10.000 unidades alcanzadas en 2007, posibilitando casi duplicar el monto de las exportaciones de vehículos terminados y cabinas para camiones que rondaron los 250 millones de dólares el año último.

El anuncio de la inversión estuvo a cargo del director general de Iveco Argentina, Natale Rigano, y fue presenciado por el gobernador de Córdoba, Juan Schiaretti, y otros funcionarios nacionales en la planta de Iveco en Córdoba.

Rigano destacó que esta iniciativa de aumento de los volúmenes de producción implicará la generación de 400 nuevos puestos de trabajo —en la ceremonia se le dio la bienvenida a los primeros

100 trabajadores incorporados en el marco de este programa de inversión— y priorizar la compra de autopartes a proveedores locales, con la nacionalización progresiva de piezas y la puesta en marcha de un programa desarrollo de proveedores con el soporte técnico y de calidad de Iveco.

Las nuevas inversiones de Iveco contemplan el desarrollo de líneas de fabricación de unidades, con la incorporación de líneas específicas para la producción de subgrupos, como puertas, paneles posteriores y laterales de cabinas para la línea de camiones pesados y semipesados —Stralis, Trakker, Cavallino y Eurocargo—, el desarrollo de nuevos modelos y la capacitación técnica de los dependientes que superará las 45.000 horas.

Asistencia estatal

En orden a los anuncios realizados, Iveco suscribió un acta acuerdo con el gobierno de Córdoba, en el que se define el compromiso de la empresa en términos de inversión, incorporación de personal y desarrollo de proveedores locales, en tanto el gobierno de Córdoba otorga los beneficios previstos en el marco del Régimen de Promoción Industrial de la Provincia y que contempla incentivos para la incorporación de personal, la eximición de impuestos provinciales, articulación compartida de planes de capacitación de los recursos humanos y gestiones ante el Banco de la Provincia de Córdoba SA para la implementación de una línea de crédito a tasa preferencial.

I UTILITARIOS I

Nissan lanzó en el país su nueva 4x4 X-Trail

Nissan Argentina anunció la llegada del nuevo X-Trail al mercado argentino. Apoyado en el gran éxito de su primera generación, esta versión exalta las cualidades 4x4 de la familia Nissan. Para este nuevo lanzamiento se mantuvieron las raíces de la primera generación del modelo, pero acentuando su perfil aventurero, potenciando su robustez y mejorando todo el vehículo.

“Los objetivos del nuevo X-Trail son reforzar el posicionamiento de marca ganado por el X-Trail para un posicionamiento concreto en el mercado argentino de SUV [vehículo deportivo utilitario, por sus siglas en inglés]; mantener la lealtad de los clientes de la versión anterior, y conquistar otros compradores del segmento por sus cualidades diferenciales propias de un vehículo Nissan”, dijo Carlos Sucasas, gerente general de Nissan Argentina.

El X-Trail, equipado con motor naftero de 2.5 L (170 CV), es el primer 4x4 del mundo equipado con el novedoso All Mode 4x4-i con ESP, un sistema tan sofisticado que es capaz de predecir el momento preciso en que el vehículo necesita más tracción en alguna de sus ruedas. Este sistema



La nueva X-Trail se fabrica en Japón.

le permite al usuario seleccionar la tracción deseada, según su criterio sobre los requerimientos de manejo, dependiendo del estado de cada camino (ripió, barro, agua, nieve o hielo). Esta maniobra de selección es factible concretarla cualquiera sea la velocidad en la que el vehículo transite cambiando el selector de 2WD a auto, o a la opción lock, cuando deba enfrentarse a los terrenos más duros de la conducción *off road*.

El sistema Vehicle Dynamic Control (VDC) de la gama 4x4 de Nissan colabora con el sistema All Mode de tracción integral para mantener estable el vehículo en las variables de la conducción 4x4. El VDC incluye los sistemas ESP (sistema de estabilidad electrónica); ABS (sistema de antibloqueo de frenos); B-LSD (control de viraje); EBD (distribución electrónica de frenado), y BAS (asistente de frenado).

Récord de ventas de Renault Trucks

Con 79.857 vehículos facturados en 2007, Renault Trucks reportó su récord anual de ventas, al reforzar la posición de la compañía en la mayoría de los países en los que está presente, tanto en Europa como internacionalmente.

Este récord fue alcanzado en un mercado europeo que ha crecido alrededor de

un 7% (422.000 vehículos de más de seis toneladas), impulsado principalmente por los alcistas mercados de Europa del Este. El aumento de Renault Trucks del orden del 45% representa un registro de ventas sin precedentes.

Las ventas totales de la marca ascienden a 79.857 vehículos, lo que implica un

incremento del 1,59% en relación con 2006. Con una gama enteramente renovada y a pesar de la ausencia de la nueva Mascott en la primera mitad del año, Renault Trucks reportó una facturación en descenso de sólo un 2% en Francia (29.699 a 29.101 unidades), lo que representa un 32,2% del *market share*.

Servicios a medida sin límites

www.ocasa.com

- COURIER
- BIOLÓGICO / GENÉTICO
- ENVÍO Y DISTRIBUCIÓN
- ALMACENAMIENTO
- CARGA
- ARCHIVO DOCUMENTAL
- GESTIÓN
- TECNOLOGÍA Y SEGURIDAD
- VALORES
- CHECK MAIL

OCASA
Soluciones Logísticas

CASA CENTRAL: ECHEVERRÍA 1262/64 - C. A. DE BUENOS AIRES - C1428DON - TEL./FAX: (54 11) 4785-8585

Y UNA RED DE SUCURSALES EN TODO EL PAÍS Y EL MUNDO