

I MODERNIZACION I

Esperan un boom de ventas de camiones

El impulso oficial a la renovación de unidades sumaría una demanda de 3000 vehículos a los 12.000 ya previstos

Las ventas de vehículos pesados se incrementará en unas 3000 unidades adicionales por encima de las 12.000 que se estimaban para el sector a partir de la puesta en marcha del Plan de Renovación de Flotas, que generará negocios por 200 millones de dólares y que, además, redundará en una mejora para la seguridad vial en las rutas.

Las estimaciones fueron difundidas por Luis Morales, presidente de la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (Fadecac), que anticipó que antes de fines de mes la entidad lanzará una campaña nacional de difusión, apuntando a la toma de conciencia y a la prevención para evitar accidentes.

De 18 a 10 años

"Se aumentará la venta en 3000 camiones adicionales para este año. Sobre un total de 12.000 unidades vendidas estamos hablando de entre un 25 y un 30% de incremento,

y esto no sólo reactiva la industria nacional, sino que mejora el tipo de vehículos que está circulando", afirmó Luis Morales.

El empresario transportista adelantó que ya "se están terminando los convenios y la puesta en funcionamiento del plan", que apunta a reducir paulatinamente, y a lo largo de una década, la antigüedad del parque de camiones, actualmente de 18 años, hasta llevarlo a 10 años.

"Para empezar, todo el Banco Nación tiene conocimiento, y su personal está capacitado para ir recibiendo la documentación destinada a otorgar esta línea de créditos", indicó el dirigente y puntualizó que los vehículos que se podrán adquirir serán "los de fabricación nacional o aquellos de fabricación dentro de las normas del Mercosur".

Tras calificar a esta línea crediticia como "muy beneficiosa", subrayó el alto impacto que tendrá para aquellos empresarios "que nunca pudieron llegar [a un cero kilómetro a través de una entidad financiera] porque los créditos son de un 16 a un 18% de interés, y hoy si es transportista va a poder tener una tasa anual del 4% en pesos".

"Esto es un esfuerzo muy grande que ha hecho el gobierno nacional



Luis Morales, líder de los empresarios del autotransporte

y también la federación, porque este plan salió por que hubo técnicos que trabajaron 10 meses elaborando, haciendo encuestas y un censo en el nivel nacional de la situación de los transportistas y su problemática", enfatizó.

Campaña

Morales anticipó que durante el próximo Consejo Federal de Fadecac—actualmente está deliberando en Tucumán—se lanzará una Campaña Nacional de Seguridad Vial para difundir "normas y recomendaciones

que hace la Federación, no sólo para los conductores de camión sino para todos, porque todos los que conducimos algún vehículo somos responsables de la seguridad vial".

A juicio del dirigente transportista, la seguridad en rutas "es una responsabilidad de las organizaciones intermedias, y también del ciudadano común", por lo cual es preciso un plan "no para este año solamente, sino a largo plazo".

"Vamos a lanzar una campaña para hacer conciencia; vamos a trabajar con los municipios en el otor-

DE ACUERDO CON EL COT

"El Código de Operación de Traslado (COT) es útil y ayuda mucho al transportista porque no sólo sirve para combatir la evasión, sino que obliga a los dueños de cargas a contratar servicios de empresas que tengan todo en regla", afirmó Lucio Cassani, responsable del Departamento de Estudios Tributarios de la Fadecac. Cassani anticipó que una normativa similar está estudiándose en Mendoza y también podría avanzar en Entre Ríos.

gamiento de los carnets de conductores; vamos a tratar de que baya siempre folletos con recomendaciones para la prevención", manifestó.

Recordó, además, que Fadecac viene haciendo tareas de prevención, por ejemplo, con la capacitación anual de todos los conductores. "Hoy ya tenemos 270.000 que ya han ido pasando por las aulas de nuestra fundación en los últimos tres años", dijo.

Redacción Expotrade

Rentabilidad asegurada

STRALIS

Tecnología y confort desarrollados para alcanzar la máxima productividad del camión y del conductor, asegurando bajos costos operativos y la mejor rentabilidad por tonelada transportada.



IVECO

El mundo del transporte

www.iveco.com.ar

