

petitividad de los productos de sus clientes exportadores. La capacitación y el apoyo a sus recursos humanos serán otros de los objetivos", anticipó.

En tanto, las expectativas de Elíceche radican en que los volúmenes de trabajo de este año "se mantengan o sigan aumentando, a pesar de la coyuntura económica que atraviesa el país". En paralelo, espera trabajar con la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (Fadecac) "en la formación de recursos humanos, que, a través de su aporte, sustenten el desarrollo de nuestra empresa y del sector en general".

Por su parte, Membrive opinó que las perspectivas "son buenas para este tipo de transportes". En cuanto al crecimiento de la actividad, aclaró que lógicamente existe una variante que no manejan y que va atada al ritmo de la economía a nivel país; "pero es innegable el avance que nos marcan desde los principales centros de consumo a nivel mundial en la conservación y el traslado de mercaderías, y la Argentina, siendo uno de los principales productores de alimentos, por lo que debería ser un actor principal en este tipo de procesos".

Despachos

Néstor Membrive explicó que una operación típica de una unidad de transporte de Cruz del Valle se realiza recibiendo la mercadería en las bases de la compañía o desde las del cliente. Una vez controlada (medición de temperatura, volumen, bultos) la carga se despacha en la unidad correspondiente, acorde con la temperatura preestablecida con separadores y por tipología del producto.

Si se está ante una operación integral (almacenamiento) se procede a la preparación de pedidos para su posterior carga en las unidades correspondientes. "Una vez que llega a nuestras instalaciones se procede a la descarga con los mismos controles antes mencionados; luego se guarda en cámaras acondicionadas para cada producto a la espera de la salida al destino final", detalló.

Cruz del Valle también pretende "ser uno de los principales operadores logísticos, agregando valor a la cadena de frío". Con flota propia, brinda su servicio a través de nueve sucursales en el interior del país y también en Chile. La compañía se apoya en el aval y la trayectoria de Distribuidora Metropolitana SRL, que, con un trabajo conjunto, complementa la logística del resto de productos no perecederos.

Borba Antelo comentó que las unidades de MSL realizan múltiples operaciones. "Por ejemplo, las unidades de reparto cargan en nuestro depósito o en el de nuestros clientes y se dirigen a los destinos preestablecidos, cumpliendo en todos los procesos (carga, descarga y transporte) con las medidas de calidad." Esta empresa cuenta con flota propia



EXPOTRADE

CARGAS BAJO CERO.

El transporte de mercaderías refrigeradas precisa una infraestructura y una logística específicas que garanticen el mantenimiento en óptimas condiciones de la calidad y seguridad de los productos transportados

para el transporte de productos refrigerados, congelados y de contenedores, además de depósito de alimentos y materias primas a temperatura ambiente y refrigerada.

La mercadería de los diferentes clientes de Surfrigo arriba principalmente al centro de distribución Buenos Aires, donde es consolidada y preparada para el despacho a los distintos centros regionales en frecuencias fijas. "En los centros de distribución regionales se desconsolidan las cargas y se preparan los pedidos para los distintos clientes finales en

numerosas localidades", describió Elíceche.

Luego, los pedidos son repartidos en vehículos propios, "especialmente acondicionados para garantizar la conservación óptima de los alimentos, que en su mayoría requieren cadena de frío". "Además, contamos con servicios de almacenamiento de mercaderías refrigeradas y congeladas con más de 3000 posiciones", destacó el directivo.

Surfrigo posee más de 110 unidades para transportar mercaderías en Chile, Brasil y la Argentina, y centros de almacenamiento y

distribución en Tierra del Fuego, Santa Cruz, Chubut, Río Negro, Neuquén, La Pampa, Córdoba, Santa Fe y Buenos Aires. Actualmente, ha puesto en marcha "la construcción de un nuevo centro de distribución en Buenos Aires, que contará con más de 5000 posiciones de refrigerado y congelado, que nos permitirán seguir consolidándonos como operador logístico de excelencia", sostuvo su presidente. ●

Redacción Expotrader

Racks selectivos
Racks penetrables
Racks móviles Movirack
Racks dinámicos y push-back
Depósitos autoportantes
Depósitos automáticos
Picking manual
Picking dinámico



50 años de experiencia ofreciendo soluciones de almacenamiento

MECALUX

Boulogne Sur Mer, 2538 - Villa Maipú
(B1651 BGP) San Martín
Tel: (005411) 4006-4444
Fax: (005411) 4006-4400
E-mail: mecalux@mecalux.com.ar

www.mecalux.com.ar